

SDM L2

Gestion et croissance de votre PME

Gagnez 10 à 15 heures par semaine grâce au
Framework BIDS™

Parce que tout dirigeant de PME mérite d'être libre de
son business et de passer plus de temps avec ceux qui
lui sont chers.



Henri Lotin

Brand Consultant & Creative Director

lotincorp.biz/henrilotin

Peu de ca\$h. Peu de temps. Beaucoup de stress !

Votre PME fait un CA annuel de 150 millions XAF minimum par an ?

Mais parfois vous avez l'impression :

- + de faire du surplace.**
- + d'étouffer dans votre PME.**
- + de gérer une garderie pour adultes.**
- + de travailler pour vos salariés.**

C'est parce que votre PME a de l'argent, mais elle manque de structure.

Il est temps pour vous de passer de nounou pour adultes à celui de véritable chef d'entreprise. 🧐

? Dites-moi si je me trompe !

Faire 150 millions XAF de chiffre d'affaires annuel au Cameroun (ou ailleurs en Afrique), c'est une performance.

Et nous sommes d'accord que la plupart n'y arriveront jamais.

Faire ces chiffres prouve une chose :

→ **Votre produit se vend.**

En d'autres termes, le **product-market fit** est validé.

Mais avouez-le : en coulisses, c'est le chaos.

- + Vous êtes le goulot d'étranglement de votre propre boîte. Rien ne sort sans votre OK.
- + Vos équipes ? Elles attendent les ordres. Elles ne proposent pas de solutions.
- + La vision est claire dans votre tête. Mais elle est floue dans celles de votre équipe.
- + Vous avez l'impression de courir après le cashflow, sans jamais le piloter.
- + Vous stagnez. Vous sentez ce plafond de verre invisible.

Il est temps pour vous de changer de système d'exploitation.

Comment y arrivez-vous ?

Grâce à la **SDM L2**.

Ce n'est pas une formation théorique de plus. Déjà que vous n'avez pas le temps pour ça.

La **SDM L2** est une série de workshops pratiques conçus pour une seule chose :

« Bâtir une PME moins dépendante de vous grâce au Framework BIDS™. »

Pourquoi ?

Une étude de Gallup a révélé que **39 %** des dirigeants de PME travaillaient en moyenne deux fois plus que les salariés.

De plus, Michael E. Gerber a révélé que beaucoup de fondateurs échouaient parce qu'ils maîtrisaient leur métier, sans pour autant maîtriser le business derrière ce métier.

Exemple : vous êtes un excellent avocat/comptable, mais vous n'avez pas nécessairement les compétences pour diriger un cabinet.

C'est la raison pour laquelle à l'agence de branding **Lotin Corp.** nous avons développé le **Framework BIDS™**.

Définition

Le Framework BIDS™ est notre approche originale qui met ensemble branding et systèmes d'entreprise pour extraire les dirigeants de PME débordés des opérations quotidiennes.

Ainsi ils peuvent passer plus de temps avec ceux qu'ils aiment, pendant que leur activité continue à générer du profit.

« Le Framework BIDS™ permet de formuler votre promesse de marque et de mettre en place les systèmes opérationnels pour permettre à votre PME de la tenir, tout le temps. »

Résultat ?

Plus de ca\$h. Plus de temps. Moins de stress !

- Vous développez une offre claire
- Vous possédez une identité de marque différenciée
- Vous avez mis en place des processus et des systèmes efficaces

Tout ceci vous permettra ensuite d'attirer des clients récurrents, car satisfaits et des talents motivés qui épousent votre vision.

Et enfin, vous serez libre de décider du niveau d'implication dans vos opérations quotidiennes.

Le programme

3 Piliers pour débloquer la croissance

1. Leadership

Le problème, c'est souvent vous.

Nous allons ensemble, faire le point sur votre carrière. Pour que la boîte grandisse, le patron doit grandir.

Nous allons travailler votre posture pour que vous arrêtiez d'être un super-employé et deveniez enfin un stratège.

2. Management

Alignez l'armée.

Une PME, doit être une marque : si l'interne ne suit pas, l'externe ne dure pas.

Nous allons aligner vos équipes avec la mission réelle de votre PME. Fini les mercenaires, place aux soldats d'élite.

3. Performance

Optimisez la machine.

Marketing, vente, opérations.

Nous allons identifier les fuites de performance et mettre en place des systèmes. Si ce n'est pas mesurable, ça n'existe pas. Nous allons régler ça.

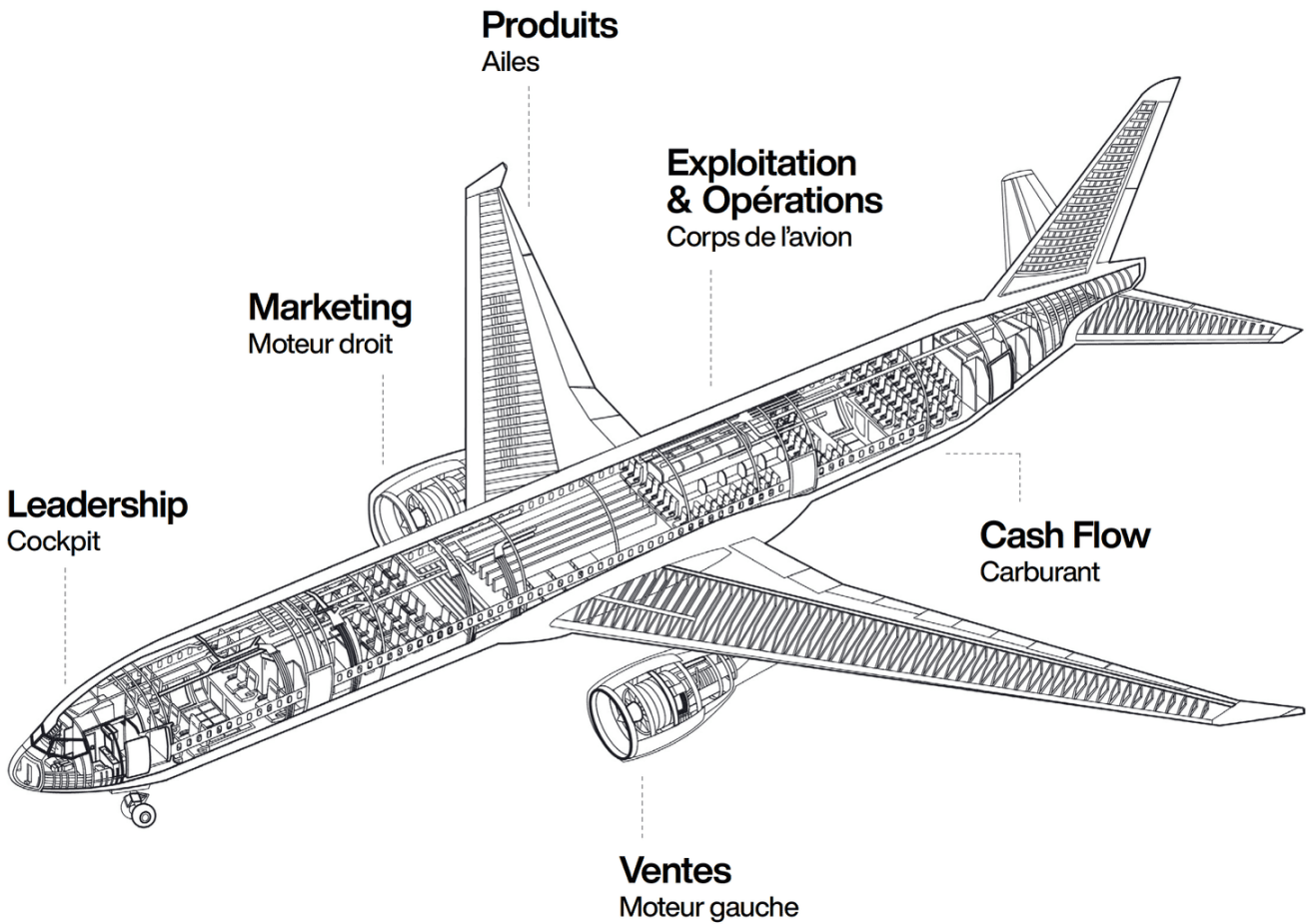
CE²WOF™

Êtes-vous constamment en train de vous répéter, de corriger des erreurs et d'essayer de maintenir les choses ensemble ?

Et s'il était possible de créer une entreprise autonome ?

Nous simplifions les choses avec un plan simple et éprouvé vers le succès.

Nous nous aidons de l'approche **CE²WOF™**.



Les 6 parties de l'avion illustrent les 6 fonctions de votre entreprise.

Nous vous aidons à construire les 6 systèmes de la bonne manière et votre entreprise fonctionnera en mode pilote automatique.

C'est pour qui ?

Ne vous engagez pas si :

 Vous faites moins de 150 millions XAF par an (ce n'est pas encore pour vous, concentrez-vous sur les ventes).

 Vous cherchez une solution magique sans remettre en question votre ego.

C'est pour vous si :

 Vous dirigez une PME établie.

 Vous avez du cash, mais pas de temps.

 Vous comprenez que la structure est la clé de la flexibilité.

La SDM L2



Vous dirigez une entreprise qui fait plus de 150 millions XAF de chiffre d'affaires par an et vous avez un stress de malade ? La SDM L2 est pour vous.

C'est une série de workshops qui vous permettra :

- 1. De faire le point sur vous et votre carrière (leadership)**
- 2. D'aligner vos équipes avec la mission de votre entreprise (management)**
- 3. De régler les problèmes de performances de votre entreprise (opérations, marketing et vente)**

Intéressé.e ? Discutons ici : <https://wa.link/wlreur>



Investissement initial : 1 500 €

Good business is Good Brand!

Je suis Henri Lotin, Brand Consultant & Creative Director.

Lotin Corp. accompagne les dirigeants d'organisations à bâtir des entreprises autonomes et profitables grâce au **Framework BIDS™**. Ensemble créons :

1. une offre plus claire
2. une identité de marque forte
3. des systèmes plus efficaces

Afin que vous ayez :

- + de clients
- de stress
- + de temps libre
- = entreprise autonome

#brandingadvocacy



like



commente



partage

Henri Lotin

lotincorp.biz/henrilotin

